

Accountmanager

Hosted.nl zoekt jou: Accountmanager

Ben jij een “consultative seller”, weet je relaties te onderhouden en uit te bouwen? Zit het zijn van een sparring partner en het bieden van een luisterend oor voor onze klanten in je DNA? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wie zijn wij?

Hosted.nl is een innovatieve ICT-dienstverlener. Met meer dan 16 jaar ervaring hebben we veel kennis en kunde opgebouwd. De groei van ons bedrijf is te danken aan het specialisme op het vlak van online oplossingen waaronder online werken en hostingdiensten inclusief support & beheer. Onze ISO-certificaten (ISO 27001:2013, 9001:2015 & NEN7510) en trouwe klanten werken mee aan het bevorderen van een hoog niveau van innovatie, in combinatie met een hoge inzet en flexibiliteit van onze medewerkers. Hosted.nl bestaat uit professionals met uiteenlopende technische expertise en kennis van bedrijfsprocessen. We zijn gevestigd in Zevenaar (regio Arnhem-Nijmegen).

Hoe ziet je dag eruit?

Je bezoekt onze klanten in het kader van relatiebeheer of om nieuwe opdrachten te acquireren, contractonderhandelingen te voeren, de bestaande dienstverlening te evalueren, optimaliseren of anders in te richten. Afhankelijk van de klantenvraag kan je tijdens de bezoeken ondersteund worden door een gespecialiseerde consultant. Ook bezoek je netwerkbijeenkomsten om bestaande klanten/contacten aan je te binden en nieuwe klanten te verwerven. Een belangrijk doel is dat wij binnen ons beschikbare dienstenpakket maatwerkoplossingen van Hosted.nl aan kunnen bieden, met hoge klanttevredenheid als uitgangspunt.

Wat bieden wij?

Bij Hosted.nl kan je de functie zo interessant maken als je zelf wilt. Er is veel ruimte voor eigen initiatief en persoonlijke ontwikkeling. Je komt terecht in een interessante en informele organisatie met een prettige werksfeer waar flexibiliteit, ontwikkeling en professionaliteit voorop staan.

Wij bieden je een aantrekkelijk pakket arbeidsvoorwaarden, met een marktconform salaris, 8% vakantiegeld, 24 vakantiedagen, bonus-regeling, auto van de zaak, laptop, mobiele telefoon en flexibele werktijden.

Ben jij de Accountmanager die we zoeken? Dan zoeken wij dit in jou :

- een gezellige en gemotiveerde collega;
- een professionele uitstraling en inlevingsvermogen;
- een teamspeler die ook goed zelfstandig kan opereren;
- doorzettingsvermogen en leergierigheid;
- analytisch, pragmatisch en goed verbanden kunnen leggen;
- vertaalt groeidoelstellingen naar salesplannen en –activiteiten, rekening houdend met marktontwikkelingen;
- gevoel voor klantorganisaties en hun beleving, behoeften en mogelijkheden;
- goede communicatieve eigenschappen;
- representatief, communicatief vaardig, een natuurlijke gunfactor en stijlflexibiliteit;
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel verbaal als schriftelijk;
- HBO werk- en denkniveau en aantoonbare ervaring (>2 jaar) binnen een soortgelijke accountmanagersrol.

Wil je aan de slag bij een succesvolle en sterk groeiende ICT-dienstverlener? Dan komen we graag met jou in contact!

Stuur een motiverende e-mail (met jouw CV) naar luc.jongerius@hosted.nl.
Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld!